GUÍA DEL CURSO

CURSO AUXILIAR DE ÓPTICA

SEFD007

CUM LAUDE

CECAP

SEFHOR

Sociedad Española de Formación

SEFHOR
Sociedad Española de Formación

A DISTANCIA - ONLINE

Tutor personal

300 Horas

Posibilidad **Estancias Formativas**

Pago a plazos

De ~~2200€~~ a **220€**

Metodología

En SEFHOR – Sociedad Española de Formación apostamos por un método de estudio alternativo a la metodología tradicional. En nuestra escuela de negocios es el propio alumno el encargado de organizar y establecer su plan de estudio. Este sistema le permitirá conciliar su vida laboral y familiar con la proyección de su carrera profesional.

Tutor

A lo largo de la titulación, el alumno contará con un tutor que le ofrecerá atención personalizada y un seguimiento constante de sus estudios. El estudiante siempre podrá acudir a su tutor vía correo electrónico para resolver cualquier tipo de duda, ya sea sobre el material formativo, la planificación de los estudios o referente a gestiones y trámites académicos.

Certificación

Una vez el alumno haya finalizado la formación y superado con éxito las pruebas finales, el estudiante recibirá un diploma expedido por SEFHOR – Sociedad Española de Formación que certifica que ha cursado el "**CURSO AUXILIAR DE ÓPTICA**". El título está avalado por nuestra condición de socios de la Confederación Española de Empresas de Formación (CECAP). Además, nuestra institución educativa cuenta con el Sello Cum Laude de Emagister, distinción que nos condece el portal líder en formación gracias a las opiniones de nuestros estudiantes.

Modalidad de estudio

La titulación puede cursarse en modalidad **ONLINE**. Una vez realizada la matrícula, el alumno recibirá un e-mail de bienvenida de su tutor con las claves de acceso al campus virtual. En él, el estudiante encontrará el material didáctico necesario para realizar la formación y tendrá distintas pruebas de autoevaluación que le ayudarán a prepararse para el examen final. Dentro del plazo de un año desde el momento de su matrícula, el estudiante podrá elegir la fecha para presentarse al examen.

La titulación puede cursarse en modalidad **A DISTANCIA**. Una vez realizada la matrícula, el tutor le enviará un e-mail de bienvenida al alumno, y por otro lado, el estudiante recibirá el material formativo a su domicilio en un plazo de 6-8 días. En él encontrará distintas pruebas de autoevaluación que le ayudarán a prepararse para el examen final. Dentro del plazo de un año desde el momento de su matrícula, el estudiante podrá elegir la fecha para presentarse al examen. El alumno deberá mandar el examen final por correo electrónico a su tutor.

TEMARIO

UNIDAD 1. HISTORIA DE LA ÓPTICA

1. El comienzo
2. Del siglo XI al siglo XIII
3. Los siglos XIV y XV
4. El siglo XVI
5. El siglo XVII
6. El siglo XVIII
7. El siglo XIX
8. El siglo XX

UNIDAD 2. ANATOMÍA OCULAR

1. Las órbitas
2. El globo ocular
3. Anteojos oculares
4. Túnica vascular ocular
5. Retina
6. Medios refringentes del ojo
7. Músculos extrínsecos oculares

UNIDAD 3. PROCESO VISUAL

1. Introducción
2. La luz
3. Luz en el ojo humano

UNIDAD 4. AGUDEZA VISUAL

4. Agudeza Visual
5. Factores que afectan a la Agudeza Visual
6. Tipos de medida de la Agudeza Visual
7. Optotipos
8. Agudeza Visual de lejos
9. Agudeza Visual de cerca
10. Test de la Agudeza Visual pediátricos

UNIDAD 5. DEFECTOS VISUALES

11. Introducción
12. Estados refractivos del ojo
13. Anisometropía
14. Defectos de refracción del ojo
15. Aniseiconia
16. Presbicia
17. Acomodación
18. Binocularidad

UNIDAD 6. EXAMEN OPTOMÉTRICO I

19. Pruebas preliminares
20. Instrumentos necesarios
21. Historia clínica

UNIDAD 7. EXAMEN OPTOMÉTRICO II

22. Refracción objetiva
23. Refracción subjetiva
24. Pruebas de salud ocular

MÓDULO 2. GRADUACIÓN E INSTRUMENTOS ÓPTICOS

UNIDAD 8. GRADUACIÓN E INSTRUMENTOS ÓPTICOS

25. ¿Qué es la graduación?
26. Sistema de proyección
27. El frontofocómetro
28. La lupa
29. Los oculares
30. El microscopio
31. Tipos de anteojo

UNIDAD 9. LAS LENTES OFTÁMICAS

32. Introducción
33. Lentes oftálmicas
34. Características de las lentes
35. Clasificación de las lentes según el material
36. Fabricación
37. Tratamientos
38. Lentes según el tipo de visión

UNIDAD 10. CATÁLOGO Y TARIFA DE LENTES OFTÁLMICAS

39. Introducción
40. Catálogo General de Lentes
41. Uso e Interpretación del Catálogo
42. Estructura del Catálogo

UNIDAD 11. LAS MONTURAS ÓPTICAS

43. Evolución e historia de las monturas
44. Materiales para la fabricación de monturas
45. Fabricación de monturas
46. Tratamientos superficiales
47. Tipología de monturas
48. Tipos de rostros
49. Relación de tipologías: elección de la montura

UNIDAD 12. NOCIONES BÁSICAS SOBRE LAS LENTES DE CONTACTO

50. Evolución de las lentes de contacto desde la antigüedad a la actualidad
51. Actuación de las lentes de contacto
52. Clasificación de las lentes de contacto
53. Cualidades necesarias para la fabricación de lentes de contacto
54. Métodos de fabricación de lentes de contacto
55. Lente de contacto ideal

MÓDULO 3. CÓDIGO DEONTOLÓGICO Y ACTUACIONES DE VENTA

UNIDAD 13. CÓDIGO DEINTOLÓGICO

56. Introducción
57. Actuación profesional
58. Relación con el paciente
59. Relaciones entre profesionales
60. Trabajar en equipo
61. Delegación
62. Establecimientos sanitarios de óptica
63. Publicidad
64. Publicaciones
65. Investigación
66. Relaciones entre profesionales de la corporación

UNIDAD 14. COMPORTAMIENTO DE VENTA

67. El vendedor
68. Tipos de vendedores
69. Características del buen vendedor
70. Cómo tener éxito en las ventas
71. Nociones de psicología aplicada a la venta
72. Actividades del vendedor

UNIDAD 15. TÉCNICAS DE VENTA

73. Tipos de ventas aplicadas al dependiente de comercio
74. Técnicas de ventas
75. Metodología que debe seguir el vendedor
76. El precontacto
77. El contacto
78. Argumentación
79. Demostración
80. Negociación
81. Cierre de la venta